

# GT-SAT

Acesta este cartierul general al GT SAT din august 2007; compania în sine fiind fondată în 2004. Birourile sunt locuate în partea dreaptă a clădirii, în timp ce depozitul ocupă jumătatea stângă a clădirii. Pe lângă cei doi parteneri fondatori Guil și Tom, în clădire mai lucrează un magazioner și un administrator.

Sistemul de antene sunt necesare pentru testarea LNB prin scanarea tuturor sateliților, înainte de a le pune în vânzare. GT SAT a deschis un alt depozit la granița dintre Belgia, Olanda și Germania, depozit de 200 m2, care este împărțit în secțiune cu bunuri cu vama plătită pentru piața europeană, și o secțiune cu bunuri fără vama plătită, bunuri destinate piețelor non-europene. „Acest depozit este deschis non-stop, 24/7”, explică Tom „deci putem livra produsele noastre la orice oră”.

## TELE-satellite World

[www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ara/gtsat.pdf</a>
Indonesian	Indonesia	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bid/gtsat.pdf</a>
Bulgarian	Български	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/bul/gtsat.pdf</a>
Czech	Česky	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ces/gtsat.pdf</a>
German	Deutsch	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/deu/gtsat.pdf</a>
English	English	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/eng/gtsat.pdf</a>
Spanish	Español	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/esp/gtsat.pdf</a>
Farsi	فارسی	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/far/gtsat.pdf</a>
French	Français	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/fra/gtsat.pdf</a>
Greek	Ελληνικά	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hel/gtsat.pdf</a>
Croatian	Hrvatski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/hrv/gtsat.pdf</a>
Italian	Italiano	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ita/gtsat.pdf</a>
Hungarian	Magyar	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/mag/gtsat.pdf</a>
Mandarin	中文	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/man/gtsat.pdf</a>
Dutch	Nederlands	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/ned/gtsat.pdf</a>
Polish	Polski	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/pol/gtsat.pdf</a>
Portuguese	Português	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/por/gtsat.pdf</a>
Romanian	Românesc	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rom/gtsat.pdf</a>
Russian	Русский	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/rus/gtsat.pdf</a>
Swedish	Svenska	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/sve/gtsat.pdf</a>
Turkish	Türkçe	<a href="http://www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf">www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0805/tur/gtsat.pdf</a>



**Rar se găsește firme isteț organizate,** cum este GT-SAT. Fiecare piesă se potrivește cu următoarea, ca într-un puzzle. După cum reiese, a necesitat multă muncă și eforturi pentru a obține aceste performanțe. Am călătorit spre acest mic ținut al Luxemburgului din inima Europei pentru a afla cum au construit această afacere de succes, pornind de la zero.

Luxemburgul este o țară cu numai 500.000 de locuitori. „Adăugați încă 100.000 de oameni ce fac naveta din Franța, Olanda și Germania pentru a lucra aici” – ne spune Guil Mediouni în prezentarea economiei țării sale de adopție. Împreună cu Tom Schulz sunt partenerii fondatori ai GS-SAT, „cu toate acestea nu am fi reușit fără partenerul nostru Jack” – ne spune Tom.

Jack este patronul fabricantului de LNB-uri Litec din Taiwan, fabrică cu secție de

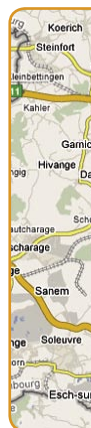
producție în Shenzhen, China. De fapt, multe lucruri s-au realizat accidental. Tom Schulz este originar din Oldenburg, nordul Germaniei și a devenit director de exporturi al unei fabrici de accesorii pentru sateliți în 1996. În 2001 decide să demisioneze pentru a se transfera la un distribuitor de antene de sateliți, în Luxemburg, unde a făcut cunoștință cu Guil Mediouni din Israel, ce lucra în domeniu din anul 2000. Tom și Guil s-au înțeles perfect de la

bun început, în principal datorită faptului că fiecare își lua în serios munca, reflectat în seriozitate în fața clienților.

Cu aceste porniri, ei au decis să pitească mai departe. GT-SAT a luat ființă în 2004 cu sprijinul prietenului și partenerului Jack Chao de la Litec, Taiwan, care tocmai deschisese o linie de producție a LNB-urilor în Shenzhen.

„Un parteneriat bazat pe încredere, suport total și avantaje reciproce în munca depusă împreună”, aceasta fiind nu numai sloganul lor, ci și atitudinea lor față de clienți.

„Aceasta era un vis devenit realitate: să fim proprii noștri șefi, să luăm decizii proprii, și –cel mai presus– să implementăm





◀ Aceasta este GT: Guil Mediouni în dreapta și Tom Schulz în stânga.

Limba maternă a lui Tom este germana, iar Guil vorbește limba ebraică ca limbă maternă, ceea ce face ca limba vorbită la GT-SAT să fie engleza. Tom este cel ce se trezește dis-de-dimineață, iar Guil este tipul bufniței, astfel că cel puțin unul dintre ei este accesibil clienților la orice oră di zi. Guil se ocupă de partea financiară și tehnologică, în timp ce Tom este profesionistul în marketing și logistică.



viziunea noastră de parteneriat cu clienții” –spune Tom.

Jack s-a dovedit a fi un partener generos, dar distribuția înseamnă totdeauna a lucra cu un risc financiar. „Am pornit totul ca un spectacol în duet, în apartamentul meu” –își depană Tom amintirile. „Schimbarea pentru mine a însemnat a mă plimba din dormitor în camera de zi, unde era instalat calculatorul. Singurele accidente de trafic erau pierderea cablurilor de rețea ce erau peste tot”.

Depozitul era de fapt garajul, care dacă devenea neîncăpător, extindea afacerea spre drumul public –în caz că nu ploua, bine-nțeles.

Astăzi, GT-SAT închiriază un spațiu larg, cu birouri accesibile și spații de depozitare

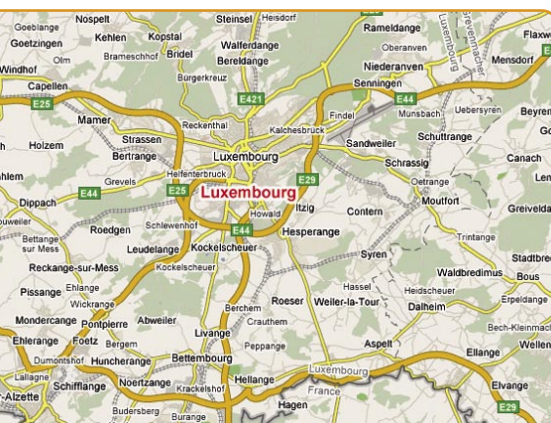
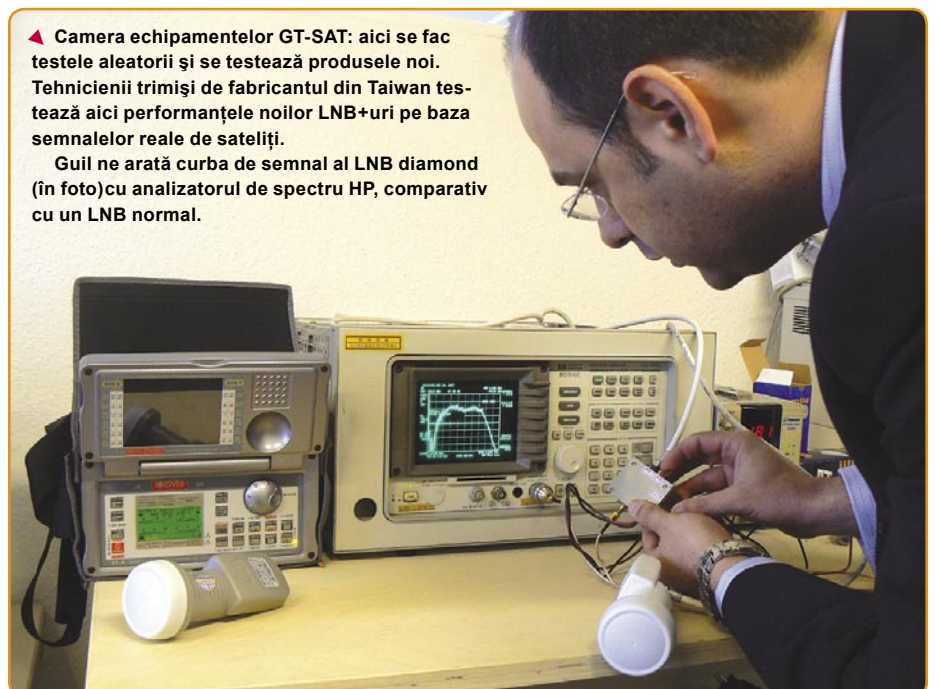
largi. „Acum avem loc chiar pentru mai mulți angajați” –explică Tom. „Actualmente căutăm reprezentant de vânzări, contabil, magazioner și chiar inginer”.

Se pare că e nevoie de mai mult personal? Guil are o explicație: „Situția creșterii afacerii cere personal suplimentar pentru a putea fi susținută”.

Deci cât de repede s-a dezvoltat afacerea lor? Guil ne arată graficele aflate pe laptopul său. „Primul an al afacerii a fost 2005 cu un rulaj de 2,1 milioane euro. În 2006 a crescut la 5,8 milioane euro, iar în 2007 a ajuns la 7,3 milioane euro”. Ținta pentru 2008 a fost stabilită la 10 milioane de euro, țintă ce denotă așteptările lui Guil și Tom. Ei vor evident să devină lideri ai pieței.

◀ Camera echipamentelor GT-SAT: aici se fac testele aleatorii și se testează produsele noi. Tehnicienii trimiși de fabricantul din Taiwan testează aici performanțele noilor LNB+uri pe baza semnalelor reale de sateliți.

Guil ne arată curba de semnal al LNB diamond (în foto) cu analizatorul de spectru HP, comparativ cu un LNB normal.





▲ Fiecare LNB GT-SAT are propriul cod de bare, astfel fiecare produs poate fi urmărit. Chiar și în depozite, fiecare LNB poate fi găsit, deoarece codul de bare al fiecăruia este atașat și exteriorului cutiei în care se află.

Cei mai mulți clienți ai GT-SAT sunt distribuitorii pentru furnizorii de programe, ceea ce explică cantitatea mare a livrărilor. De fapt GT-SAT livrează indirect LNB-uri distribuitorilor din Scandinavia și Marea Baltică, Rusia și Europa de est.

Tom ne explică tipurile de LNB. „În 2004 am pornit cu patru tipuri de bază: simple, cuplate, quadruple și quad”. Apoi am adăugat tipul rotund, seria mini și în 2007, gama a fost completată de seria Diamond, serie de LNB performante, ce oferă nu numai recepție de înaltă calitate, dar sunt și impermeabile. „Seria Diamond s-a bucurat de un real succes în țările tropicale” – ne spune Tom. Aceste LNB-uri de calitate sunt tot mai căutate și în Europa.

◀ Imagine a depozitului. Una dintre motivele succesului neobișnuit al GT-SAT este capacitatea de a livra comenzi marile orice oră, cerință de bază pentru a obține clienți în rândul comercianților en-gros. Până la 300.000 de LNB-uri sunt stocate în depozitele GT-SAT din Belgia și Luxemburg, ceea ce reprezintă o sumă importantă de bani. Exporturile sunt făcute prin portul Anwerp, Belgia, în containere cu 60.000 de LNB-uri.

„Afacerea noastră are asigurări la o companie numită Coface”, explică Guil. „În acest fel cotația de piață este în siguranță”.

Tom și Guil își bazează afacerea pe considerentul parteneriatului cu clienții. „Noi țintim afacerile de lungă durată, în locul succeselor imediate” – argumentează Tom, iar Guil își aduce aminte de o situație de la începuturile afacerii. „Comutarea la una primele tipuri de LNB era defectuoasă”. Aceste lucruri se întâmplă în viața de zi cu zi, iar reacția GT-SAT a fost următoarea: „Am preluat tot lotul de LNB-uri defecte și am trimis un alt lot cu cursă aeriană, gratuit, tuturor clienților afectați”. Fiecare client care a primit din lotul afectat de LNB-uri defecte, a primit de asemenea un set de ultimă generație de LNB-uri, ca despăgubiri. „Mulțumită reacției noastre prompte, clienții noștri nu au fost nemulțumiți, și au înțeles cât de serios ne doream să fie și partenerii noștri, nu doar simpli clienți” – își amintește Guil de acel episod din carieră.

Bine-nțeles, astfel de bonificații pot fi acordate doar când toți asociații sunt de acord; „Preferăm să nu facem profit, decât să supărăm clientul nostru”, spune Tom, care înșiruie apoi stâlpii succesului GT-SAT: „Calitate, promptitudine, încredere, comunicare”.

Dacă vreți să vă întâlniți personal cu cei doi, vizitați standul GT-SAT la ANGA, Cologne, unde cei doi sunt prezenți personal, an de an. „Am dori să extindem parteneriatele”, spune Tom, invitând importatorii, comercianții en-gros și distribuitorii să ia legătura cu ei la standul GT-SAT.

Ceea ce impresionează la GT-SAT este reacția îmbinată a celor doi parteneri, Tom și Guil. Amândoi au același țel – și mai mult înțeleg în același fel atingerea lui.

Pe această bază solidă succesul de lungă durată este asigurat atât pentru GT-SAT, cât și pentru partenerii lor actuali și de viitor.

## New at GT-SAT



▲ Acesta este primul exemplar de test al noului LNBQuad rotund ce va apărea în trimestrul al 3-lea al anului 2008. GT-SAT are în producție și un LNB monocablul, ce va apărea la aceeași dată.

▲ GT-SAT va introduce acest monoblock cu spațiere de 3° puțin după ce acest număr al revistei va ajunge pe rafturi. Va fi precedat de un monoblock simplu și gemelar cu spațiere de 4.3°.

◀ Acest LNB rotund pentru frecvențele de 12,2 -12,7 Ghz, este prezentat împreună cu acest număr al TELE-satelit și este proiectat pentru piața americană.

Una dintre caracteristicile imprtante ale LNB GT-SAT este montura de 40 mm, ce permite instalatorilor o ajustare perfectă a LNB în focus.

